RECURSOS ARGUMENTATIVOS	Ejemplos
El ejemplo. Se trata de introducir en el texto una situació	
que ilustre la opinión o el punto de vista presentado.	
La generalización. Consiste en partir de una situació	n
particular relacionada con el tema desarrollado y llevarla	
un plano más general.	
La comparación. Establecer relaciones de semejanza	
diferencia entre dos elementos.	
La definición. Su uso argumentativo se observ	
claramente cuando se selecciona una entre varia	S
definiciones de un mismo concepto.	
<u>Cita de autoridad</u> . Es un procedimiento que consiste e	
citar las opiniones de personas, obras, publicaciones	
fundaciones, instituciones, etc. Se trata de que éstas sea	
reconocidas por los interlocutores a efecto de confirmar	0
dar por probada la posición de quien argumenta.	
Proguntos retérioss. Con proguntos que no buccon l	
<u>Preguntas retóricas</u> . Son preguntas que no buscan le respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, sino, más bien, la adhesión de respuesta de los lectores, la adhesión de respuesta de los lectores, la adhesión de los lectores, la adhesi	
receptor para que éste se comprometa efectivamente co	
el punto de vista presentado.	
or parito do viola proportado.	
Concesiones. Expresiones que acuerdan o aparenta	n
acordar con la tesis contraria con algo en particula	
Conceden la razón en algún aspecto, pero dando	
entender que aun así el emisor podrá sustenta	
victoriosamente su opinión. Éstas suelen resultar má	
efectivas que rechazar de plano un argumento adverso	y
logran potenciar el efecto de los contraargumentos que la	S
continúan.	
<u>Contraargumentación.</u> Se trata de tomar u	
razonamiento o argumento contrario para discutirlo	0
polemizarlo.	
Annual and many areas broaded to the	_
Argumento ad personam. Invalida una argumentació	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
·	
·	<del>5</del>
que A sosienga A motiva en rechazo de A.	
desacreditando a la persona que la sostiene o a s pensamiento. Se basa, la mayoría de las veces, en exig al adversario que sus actos se correspondan con su palabras. Se emplea para refutar. X afirma A. El hecho d que X sostenga A motiva el rechazo de A.	r s